

Titre: Ingénieur commercial Solution Antibio Résistance, Sepsis - Sud-Ouest - F/H/D

Entreprise familiale, bioMérieux est un **acteur mondial dans le domaine du diagnostic *in vitro***. Depuis plus de 60 ans, partout dans le monde, nous concevons et développons des **solutions diagnostiques innovantes** pour **améliorer la santé des patients et des consommateurs**. Aujourd'hui, nos équipes sont présentes dans 45 pays et servent 160 pays grâce à un large réseau de distributeurs.

Rejoindre bioMérieux, c'est choisir une société familiale et humaniste, portée par une vision long terme, au service de la santé publique dans le monde.

Notre filiale France recherche un **Ingénieur commercial / Business Developer - Microbiologie** en CDI, au sein du département des Ventes Cliniques dans la région SUD-Ouest.

Vous serez rattaché au Responsable Régional des Ventes, au sein d'une équipe de 8 collaborateurs.

Vous serez en charge du secteur Sud-Ouest de la France, et de nos gammes de Microbiologie.

Détails du secteur : Nouvelle Aquitaine – Centre Loire.

Vous habitez sur le secteur.

Quelle sera votre mission chez bioMérieux ?

- Promouvoir la vente de nos instruments, réactifs et services en réalisant le suivi de vos clients ainsi que le développement de votre secteur
- Développer une compréhension de nos solutions et des opportunités, des risques et des activités de nos concurrents
- Accompagner et conseiller vos clients dans la recherche de leurs besoins
- Préparer les cotations et les appels d'offre sur votre périmètre
- Initier et participer à la coopération inter-départements (marketing, service client, ADV...) afin d'obtenir le travail d'équipe le plus efficace pour promouvoir les ventes de notre offre
- Travailler en synergie avec les Account Managers de la région afin d'avoir une approche globale de notre offre
- Garantir la conformité des activités de vente avec les normes légales et éthiques ainsi qu'avec les politiques d'entreprise

Qui êtes-vous ?

- Diplômé d'un Bac +4/5 en biologie, Science de la Vie (ou domaine connexe), vous justifiez de 1 à 3 ans d'expérience Minimum au sein d'un service Ventes, idéalement dans le domaine du diagnostic *in vitro*.
- Vous avez de solides connaissances en biologie, idéalement en microbiologie.

- Une bonne connaissance de l'environnement du laboratoire de Biologie Médicale est importante pour réussir dans ce poste.
- Doté d'un excellent sens relationnel, vous êtes dynamique, autonome et rigoureux.
- Vous savez travailler en groupe et vous appréciez le travail collaboratif.
- Vous maîtrisez parfaitement les processus et outils de vente, ainsi que les outils informatiques associés.
- Niveau d'anglais courant
- Déplacements à prévoir dans le secteur
- Vous êtes titulaire du Permis B

bioMérieux s'engage à éviter toute discrimination et à traiter tous les candidats de manière équitable sans distinction d'origine, de sexe, d'âge, de caractéristiques physiques, d'origine sociale, de handicap, d'appartenance syndicale, de religion, de situation familiale, de grossesse, d'orientation sexuelle, d'identité de genre, d'expression de genre ou de tout autre critère illégal selon la loi applicable.

***F/H/D : Femme/Homme/Diversité : bioMérieux s'engage à promouvoir l'égalité des chances en matière d'emploi.**

lien de candidature : <https://site-3ws21a.biomerieux.com/job-invite/50561/>